

BẢN MÔ TẢ CÔNG VIỆC

Vị trí: Trình Dược Viên – G+ Viên Mãn

Bộ phận: Kinh doanh Hệ thống nhượng quyền G+

Cấp quản lý trực tiếp: Quản lý vùng / Điều phối khu vực

Thời gian làm việc: Toàn thời gian

Địa điểm làm việc: Theo khu vực phân bổ

✓ MỤC TIÊU CÔNG VIỆC

- Đại diện công ty giới thiệu, tư vấn và lan tỏa giá trị giải pháp G+ đến các nhà thuốc.
- Đồng hành cùng nhà thuốc trong việc nâng cao hiệu quả kinh doanh và chăm sóc sức khỏe khách hàng cuối.
- Định vị bản thân như một **Người Kiến Tạo G+ Viên Mãn**, không chỉ là một TDV đơn thuần.

✓ NHIỆM VỤ CỤ THỂ

1. Tư vấn & Chăm sóc nhà thuốc (40%)

- Tiếp cận, giới thiệu sản phẩm, chương trình, chính sách hỗ trợ từ G+ đến nhà thuốc.
- Ghi nhận phản hồi từ nhà thuốc và phối hợp với các bộ phận nội bộ để xử lý kịp thời.
- Hướng dẫn nhà thuốc áp dụng mô hình bán hàng theo chuẩn G+ Viên Mãn.

2. Phát triển thị trường và mở rộng hệ thống (25%)

- Tìm kiếm và khai thác nhà thuốc tiềm năng để mở rộng hệ sinh thái G+.
- Góp phần xây dựng các nhà thuốc mẫu tại khu vực phụ trách.
- Đề xuất chiến lược chăm sóc và phát triển khách hàng theo khu vực.

3. Đào tạo & Phát triển bản thân (20%)

- Tham gia đầy đủ chương trình huấn luyện nội bộ: Onboard – Coaching – Mentoring 60 ngày đầu.
- Học tập liên tục qua Học viện G Pharma EDU.
- Tự học và thực hành nâng cao kỹ năng giao tiếp, tư vấn, đàm phán.

4. Báo cáo & phối hợp nội bộ (15%)

- Báo cáo kết quả bán hàng, hoạt động chăm sóc nhà thuốc theo mẫu và thời gian quy định.
- Tham gia họp nhóm định kỳ cùng quản lý vùng, giám sát và bộ phận hỗ trợ.
- Đề xuất cải tiến quy trình, chia sẻ tình huống thực tế và giải pháp tại địa bàn.

✓ **YÊU CẦU CÔNG VIỆC**

Nội dung	Mô tả
Trình độ	Tốt nghiệp Trung cấp/ Cao đẳng/ Đại học chuyên ngành Dược (bắt buộc).
Kinh nghiệm	Không yêu cầu kinh nghiệm. Ưu tiên sinh viên mới ra trường hoặc người mong muốn gắn bó lâu dài.
Tổ chất cá nhân	Chủ động học hỏi, giao tiếp tốt, kiên trì, trung thực, có trách nhiệm.
Khác	Ưu tiên người có định hướng trở thành chuyên gia trong ngành, có tư duy phụng sự và phát triển cộng đồng.

✓ **QUYỀN LỢI**

- **Thu nhập:** 8 – 12 triệu/tháng (Lương cơ bản + Thưởng KPIs + Phụ cấp).
- Được tham gia chương trình phát triển nghề nghiệp **Người Kiến Tạo G+ Viên Mãn**.
- Lộ trình thăng tiến rõ ràng: TDV → Điều phối viên → Giám sát khu vực → Quản lý vùng.
- Được đào tạo & huấn luyện thực chiến bởi đội ngũ Học viện G Pharma EDU.
- Tham gia các chương trình gắn kết nội bộ, teambuilding, khen thưởng quý, năm.
- Đầy đủ chế độ BHXH, nghỉ phép, lương tháng 13 theo quy định.

✓ **LỘ TRÌNH PHÁT TRIỂN**

Giai đoạn	Nội dung
0 – 2 tháng	Onboard + kèm cặp cá nhân 1:1 + huấn luyện bán hàng thực tế
3 – 6 tháng	Chứng minh năng lực thực thi – hoàn thành OKR cá nhân
6 – 12 tháng	Được đánh giá lên điều phối viên/giám sát nếu đạt tiêu chuẩn năng lực
12 – 18 tháng	Đào tạo và phát triển năng lực quản lý nhóm/đội khu vực

✓ **PHƯƠNG THỨC ỨNG TUYỂN**

- Gửi CV về email: tuyendung.gpharmacy@gmail.com
- Hotline: 098 111 0950 – 098 103 7721
- Fanpage: **G+ Viên Mãn – Sống khỏe sống tử tế**